

Vertriebs-Exzellenz-Programm

Besser verkaufen durch eine starke
Persönlichkeit → Erfolg im Vertrieb

Vertriebs-Training
8 Termine | Online und
im Zentrum von Bayern

Kennen Sie das auch?

- > Muss bei Ihnen der Vertrieb "neu gedacht" werden?
- > Haben Sie in Ihrem Vertriebsteam Mitarbeiter, denen das Geschäft scheinbar mühelos gelingt?
- > Und gibt es "andere", die trotz aller Bemühungen ihre Ziele nicht erreichen?

Dann ist unser Vertriebs-Exzellenz-Programm genau das Richtige für Sie bzw. Ihre Mitarbeiter.

Das erwartet Sie:

In unserem Training erlernen Sie, wie Sie Umsatzblockaden durchbrechen. Gewinnen Sie mehr vielversprechende Kontakte zu potenziellen Kunden und erzielen Sie mehr Abschlüsse. Verstehen Sie die Denkweise Ihrer Kunden, um Ihre Angebote genau auf deren Bedürfnisse zuschneiden zu können. Machen Sie sich bei Ihren Kunden und in Ihrem Unternehmen unersetzlich.

Ihr Vorteil:

Langweilige Vertriebs-Seminare sind nicht nötig. In unserem praxisnahen Vertriebs-Exzellenz-Programm zeigen wir Ihnen wie Sie sofort mehr verkaufen.

Wir laden Sie herzlich zu unserem Vertriebs-Exzellenz-Programm ein. Lernen und staunen Sie, wie Sie Ihre Umsatzziele noch leichter, erfolgreicher und zufriedener erreichen.

Die Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an alle Vertriebler die mehr in Ihrem Job erreichen WOLLEN, die erfolgreicher sein WOLLEN und die zum High-Performer aufsteigen WOLLEN!

Auszug aus den Trainingsinhalten:

- > Analyse der Kundenwünsche durch die richtigen Ziel-, Verständnis- und Wertefragen
- > Kontaktstapel
- > Zustandsmanagement und Entwicklungsziele
- > Die drei Säulen des Verkaufserfolgs
- > Der fünfstufige Einkaufsprozess
- > Nutzenargumentation, Erklärung der Leistung und Beweisführung
- > Nonverbale Kommunikation und Ausarbeitung persönlicher Stärken
- > Kundenbeziehungsanalyse und Beziehungsmanagement
- > Stärken-Profil und Nutzenmatrix
- > Kreative Gesprächseinstiege und aktives Verkaufen
- > Digital verkaufen
- > Preispräsentation
- > Unterbewusstsein und die „Innere Einstellung“
- > Stärken der eigenen Verkäufer-Persönlichkeit



Anmeldung zum Training: Vertriebs-Exzellenz-Programm

Werner Bauer
Albrecht-Dürer-Straße 24
96191 Viereth-Trunstadt

Marco Weingärtler
Vertriebs-Coaching.com
Hertzstraße 9 | 90513 Zirndorf

Veranstaltungs-Termine

- | | |
|---|-------------------|
| 1. Mittwoch, 7. Mai 2025 | 14:00 – 18:00 Uhr |
| Kickoff mit anschließendem Abendessen im Hotel | |
| 2. Donnerstag, 8. Mai 2025 | 8:30 – 17:00 Uhr |
| Tagesveranstaltung im Hotel | |
| 3. Donnerstag, 5. Juni 2025 | 8:30 – 12:30 Uhr |
| Online via Microsoft TEAMS | |
| 4. Donnerstag, 10. Juli 2025 | 8:30 – 12:30 Uhr |
| Online via Microsoft TEAMS | |
| 5. Donnerstag, 11. September 2025 | 8:30 – 17:00 Uhr |
| Tagesveranstaltung im Hotel | |
| 6. Donnerstag, 9. Oktober 2025 | 8:30 – 12:30 Uhr |
| Online via Microsoft TEAMS | |
| 7. Donnerstag, 13. November 2025 | 8:30 – 12:30 Uhr |
| Online via Microsoft TEAMS | |
| 8. Donnerstag, 11. Dezember 2025 | 8:30 – 17:00 Uhr |
| Abschluss-Veranstaltung im Hotel | |

Ihre Investition in Ihren Vertriebs-ERFOLG

Wir entwickeln, unterstützen und begleiten Ihre Vertriebs-Mitarbeiter auf dem Weg zum High-Performer. Ihre Investition für das gesamte Vertriebs-Exzellenz-Programm beträgt **3.250,- EUR** zzgl. MwSt (= 3.867,50 EUR). In diesem Preis sind alle Teilnehmerunterlagen inklusive eines Zertifikats, sowie alle Getränke und die Verpflegung im Seminar-Hotel enthalten. Im Preis enthalten ist auch eine Übernachtung mit einem gemeinsamen Abendessen nach der Kickoff-Veranstaltung. Eine INSIGHTS MDI® Persönlichkeits-Analyse mit Verhalten und den Motiven ist ebenfalls enthalten!

50% des Rechnungsbetrags sind mit der Anmeldung und die andere Hälfte ist bei Seminarbeginn fällig.

Veranstaltungsort

Hotel Die Gams - Familie Liebscher
Hauptstraße 16, 92339 Beilngries
Tel. +49 8461 610-0
E-Mail: info@hotel-gams.de



Zwischen den Terminen arbeiten die Teilnehmenden eigenverantwortlich 2 Stunden in Lerngruppen an den Inhalten!



Garantie: Nach Eingang der Anmeldung haben Sie ein Widerrufsrecht von 14 Tagen. Innerhalb dieser Zeit können Sie die Teilnahme schriftlich per Brief/Mail/Fax absagen.

Ja, ich melde mich für das Vertriebs-Exzellenz-Programm an:

Teilnehmer:in

Rechnungs-Empfänger:

Name

Firma

Vorname

Straße Hausnummer

Straße Hausnummer

PLZ-Ort

PLZ-Ort

Mit meiner Unterschrift bestätige ich, alle Informationen auf diesem Blatt sowie dem Flyer sorgfältig gelesen zu haben und melde mich verbindlich zu dem Training an. Es gelten die AGB.

Telefon

Datum, Stempel und Unterschrift

eMail

**Sprechen Sie uns an, wenn Sie mehr als einen Teilnehmenden anmelden möchten.
Hierfür erhalten Sie ein individuelles Angebot!**